

## سیستم‌های تولیدی در ایران و عملکرد کسب و کار آنها

علی رضا پویا

استادیار دانشکده علوم اداری و اقتصاد، گروه مدیریت دانشگاه فردوسی مشهد

### چکیده

مطالعات تاکسونومی در حوزه تولید نه تنها توصیف مناسبی از گروه‌های غالب سازمانی را در اختیار قرار می‌دهد بلکه زمینه لازم را برای مطالعات تخصصی‌تری چون بررسی عملکرد، شکل مناسب تصمیمات تولیدی در هر گروه و نظریه‌پردازی در آن را فراهم می‌آورد. تحقیقات تاکسونومیک برای شناسایی سیستم‌های تولیدی به تعداد محدود در نقاط مختلف جهان انجام شده است. در این تحقیق، مطالعه تاکسونومیک سیستم‌های تولید در ایران مبتنی بر ۹ طبقه تصمیم تولیدی انجام شده است. از تحلیل خوش‌های K میانگین برای تحلیل داده‌ها استفاده شده و چهار خوش‌های شناسائی گردید. این خوش‌های تحت عنوانیں سیستم‌های تولیدی نابالغ، زیرساختارگرایان، بالغ و سبز نامگذاری شدند. همچنین عملکرد کسب و کار این سیستم‌ها مورد بررسی قرار گرفت. نتایج نشان‌دهنده آن بود که سیستم‌های تولیدی در ایران در چهار سطح قراردارند که تفاوت معنی‌داری در عملکرد کسب و کار آنها وجود ندارد؛ بجز اختلافی که سیستم تولیدی نابالغ با بقیه دارد. دلالت‌ها برای هر خوش و در نهایت محدودیت‌ها و پیشنهادات آورده شد.

**واژه‌های کلیدی:** تاکسونومی، سیستم‌های تولید، تصمیم‌های تولیدی، عملکرد کسب و کار، ایران

## ۱- مقدمه

هستند، تاکسونومی‌ای از سیستم‌های تولیدی در شرکت‌های تولیدی ایران ارایه شده است. در ایران تا کنون هیچ کار مشابهی در این زمینه صورت نگرفته است. بنابر این، این مطالعه با هدف شناسایی گروه‌های غالب در فرایندهای تولید انجام می‌شود، تا تولید کنندگان در انتخاب فرایند تولید خود به شکل صحیح برخورد کرده، همچنین مبانی لازم جهت مطالعات و بررسی‌های دقیقتر در هر گروه استراتژی تولیدی فراهم آید. همچنین، محقق به بررسی عملکرد کسب و کار هر کدام از گروه‌های شناسایی شده پرداخته تا سیستم‌های موفق تر شناسایی شوند.

### ۱- مروری بر ادبیات تحقیق

#### ۱-۱- استراتژی و سیستم‌های تولیدی

استراتژی تولید از دیدگاه اسکینر به ویژگی‌هایی از کارکرد تولید به عنوان سلاح رقابتی اشاره می‌کند (اسکینر، ۱۹۶۹). هایز و ویل رایت، استراتژی تولید را به عنوان الگوی سازگار تصمیم‌گیری در کارکردهای تولیدی که مرتبط با استراتژی تجاری است، تعریف می‌کنند (هایز و ویل رایت، ۱۹۸۴). کاکس و بلک استون استراتژی تولید را الگویی جامع از تصمیماتی که بر روی فرموله کردن و به کارگیری منابع تولیدی برای داشتن بیشترین کارایی تاکید دارند و باید در پشتیبانی از تصمیمات استراتژیک کلی شرکت عمل کرده، برای مزیت رقابتی آماده شوند، تعریف می‌کنند (کاکس و بلک استن، ۱۹۹۸). میلز و همکاران بیان کردنند که استراتژی تولید عبارت است از الگویی از تصمیمات و اقدامات مرتبط، هم دارای ماهیت ساختاری و هم زیرساختاری، که قابلیت سیستم

محصولات پردازش شده به وسیله انواع مختلف کارگاه‌های تولیدی ممکن است در طیفی از محصولات متنوع و یک عدد از هر نوع محصول تا محصولات استاندارد اندک در حجم زیاد تولید شود. در حقیقت، فهرست وسیعی از ویژگی‌ها با خصوصیات محصول، فرایند، نیروی کار، مواد، تکنولوژی و سازمان مرتبط است، که به این مجموعه سیستم تولیدی اطلاق می‌گردد. ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴) و هیل (۱۹۸۵) پس از کار اسکینر (۱۹۶۹) اهمیت حوزه تولید به عنوان منبعی از مزیت رقابتی را در شرکت تولیدی بیان کردن (تان و پلتمن، ۲۰۰۴)، اما بیشتر تحقیقات بر روی محتوای استراتژی تولید و ارتباط بین چند متغیر در این حوزه متمرکز شده اند و کمتر توجهی به شناسایی پیکره‌ها، نوع شناسی و تاکسونومی سیستم‌ها و فرایندهای تولیدی شده است (بوزارس و مک درموت، ۱۹۹۸؛ فروهلهیج و دیکسن، ۲۰۰؛ زائو و همکاران، ۲۰۰۶). تاکسونومی‌ها توصیف‌هایی را از گروه‌های استراتژیک که برای بحث و تحقیق مفیدند فراهم می‌آورند و ساختارهای رقابتی را از دیدگاه عملیات روشن می‌سازند (میلر و رث، ۱۹۹۴). تحقیقات تاکسونومیک برای شناسایی فرایندهای تولیدی که سازمان تجاری را رقابت پذیرتر می‌کند، بسیار مفید است (مارتین و دیاز، ۲۰۰۸). پس گروه‌بندی کارگاه‌ها و کارخانه‌های تولیدی در الگوهای غالب سیستم‌ها و فرایندهای تولیدی و بررسی عملکرد آنها از این نظر که کدام یک رقابت پذیرتر هستند، برای جامعه صنعتی مفید و برای جامعه علمی مرتبط با موضوع در ایران جدید و نو است. در این مقاله با توجه به آنکه زیرسیستم‌های هر سیستم تولیدی متنوع و زیاد

روز و با تعهد مدیریت ارشد و تیم‌های کاری در همه سطوح گسترش می‌یابد. آنها نامحسوس هستند و طی یک دوره زمانی خاص گسترش می‌یابند(دانگایاش و دشموخ، ۲۰۰۱). نخستین کار اصلی در حوزه تصمیمات ساختاری (فرایнд تولید) مربوط به هایز و ویل رایت (۱۹۸۴) در ماتریس محصول / فرایندشان است. آنها فرایند را هم در حالت ایستا و هم پویا بررسی کردند. در حالت ایستا، آنها معتقد بودند که انتخاب فرایند به محیط تولید کننده، به ویژه حجم حوزه تولید وابسته است. آنها نشان دادند که چگونه واگذاری اشتباه می‌تواند به عملکرد تولید و تجاری ضعیف منجر شود. آنها همچنین بیان کردند همچنانکه بازار دستخوش تغییر و تکامل می‌شود، فرایندهای مورد نیاز نیز باید تغییر کند(وس، ۲۰۰۵). جدول ۱ تحلیل محتوای کاملی را از این تصمیمات نشان می‌دهد.

حوزه‌های تصمیم و فعالیت‌های مرتبط در نظر گرفته شده از سوی هایز و ویل رایت(۱۹۸۴) را می‌توان به تفصیل به تصمیمات ساختاری، شامل مقدار، زمان و نوع ظرفیت، اندازه، زمان و ویژگی‌های زیرساخت‌ها، تجهیزات سطح اتوماسیون و ارتباطات تکنولوژی فرایند، سطح و نوع یکپارچگی (عمودی، افقی، رویه جلو، رویه عقب، وسعت و تعادل) و زیرساختاری شامل منابع انسانی (مهرات‌ها، سیاست‌های دستمزد)، اقدام‌های کیفیت(سیستم‌ها و کنترل‌ها)، رویه‌های کنترل و برنامه‌ریزی تولید(قوانين تصمیم، تکنولوژی‌های غیر مستقیم فرایند، تمرکزگرایی) و ویژگی‌های عمومی سازمان طبقه‌بندی کرد (ساختارها، نقش‌ها، میانجیگرها و اتصال‌گرها)(آدامیداس و پونومیس، ۲۰۰۷).

تولیدی شرکت و این که چگونه آن برای رسیدن به مجموعه‌ای از اهداف تولیدی حرکت می‌کند را مشخص می‌کند(میلز و همکاران، ۱۹۹۵).

در ادبیات، اهداف تولیدی که شرکت به عنوان ابزارهایی برای رقابت در بازار وضع می‌کند، از بازاری به بازار دیگر تغییر می‌کند و معمولاً شامل موارد کیفیت، تحويل، هزینه، انعطاف‌پذیری و نوآوری است و اخیراً موارد حفاظت از محیط زیست و خدمات پس از فروش نیز به فهرست قبلی اضافه شده است.

اهداف تعیین شده باید به طرح‌های عملی برای اجرا ترجمه شوند. این فرایند شامل شناسایی و ارزیابی اقدام‌های جایگزین بالقوه است که ما را به اهدافمان نائل خواهد ساخت. اقدام‌های جایگزین شامل ترکیب متجانسی از تصمیمات تولیدی ساختاری و زیرساختاری است.

اسکینز(۱۹۷۹) حوزه‌های کلیدی تصمیم‌گیری در استراتژی تولید را کارخانه و تجهیزات، برنامه‌ریزی و کنترل تولید، نیروی کار و ستاد، طراحی و مهندسی محصول و سازمان و مدیریت عنوان کرد. هایز و ویل رایت(۱۹۸۴) فرایند و زیرساخت‌ها را نیز به فهرست قبلی اضافه کرد. هیل(۱۹۸۷) تصمیمات ساختاری و زیرساختاری را به عنوان دو ستون استراتژی تولید پیشنهاد کرد. مجموعه تصمیمات ساختاری شامل فرایند و تکنولوژی برای عملیات است و زیرساختاری شامل سیاست‌های منابع انسانی، سیستم‌های کیفیت، فرهنگ سازمانی و تکنولوژی اطلاعات است.

مباحث زیرساختاری، تصمیمات ساختاری را پشتیبانی می‌کند و از طریق پافشاری بر استفاده روزبه

### جدول ۱ زیرسیستم‌های ساختاری و زیرساختاری در فرایند تولید

طبقه تصمیم	زیر سیستم	نویسنده
ساختاری	ظرفیت	ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، فاین و هاکس (۱۹۸۴)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)
	زیرساخت ها	اسکینر (۱۹۶۹)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، فاین و هاکس (۱۹۸۴)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)
	تکنولوژی	ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، هیل (۱۹۸۵)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)، جوزف (۱۹۹۹)
	چیدمان کارگاه	میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)
	ادغام عمودی و منابع	ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، فاین و هاکس (۱۹۸۴)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)، جوزف (۱۹۹۹)
زیرساختاری	کنترل و برنامه ریزی تولید	اسکینر (۱۹۶۹)، ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، هیل (۱۹۸۵)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)
	مهندسی و طراحی محصول	اسکینر (۱۹۶۹)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، سامسون (۱۹۹۰)
	برنامه های حفاظت از محیط زیست	مارتین و دیاز (۲۰۰۸)
	نیروی کار	اسکینر (۱۹۶۹)، ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، فاین و هاکس (۱۹۸۴)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، سامسون (۱۹۹۰)، جوزف (۱۹۹۹)
	برنامه های کیفیت	ویل رایت (۱۹۷۸)، هایز و ویل رایت (۱۹۸۴)، فاین و هاکس (۱۹۸۴)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)
	مدیریت و سازمان	اسکینر (۱۹۶۹)، هیل (۱۹۸۵)، هاز (۱۹۸۷)، هالگرن و الهاگر (۲۰۰۶)، دیاز و همکاران (۲۰۰۷)، میلتبرگ (۱۹۹۵)، جوزف (۱۹۹۹)

خیلی پیچیده با استفاده از رویکردهای سنتی مدله می شود (ژانو و همکاران، ۲۰۰۶). میر و همکاران (۱۹۹۳) مدل‌های پیکره‌بندی را به عنوان مجموعه چند بعدی از خصوصیات مجزا که به طور مفهومی عموماً با یکدیگر اتفاق می‌افتد، تعریف می‌کنند. خصوصیات متمایز مدل‌های پیکره‌بندی نمایه‌های چند بعدی استفاده شده برای توصیف انواع فرایند یا استراتژی سازمانی است (بوزارس و مک درموت، ۱۹۹۸).

مدلهای معمول به علت تعداد محدود متغیرهایی که می‌تواند در یک زمان واحد تحلیل شود و مفروضات خطی بودن که در نتیجه استفاده از فنون آماری حاصل می‌شود، از دید تئوری مورد انتقاد است. مدل‌های پیکره‌بندی در پاسخ به این محدودیت‌ها توسعه یافته‌اند. ابتدا اینکه دیدگاه پیکره‌بندی از این موضوع که سازمان‌ها به عنوان یک هم‌افزای کامل از خصوصیات چندگانه و بهم وابسته بهتر دیده می‌شوند، حمایت می‌کنند. میلر بیان می‌کند که پیکره‌بندی، به ویژه هنگامی استفاده می‌شود که هدف تحقیق تعیین الگوی غالب در سازمان‌هاست یا وقتی که ارتباط بین متغیرهای انفرادی خوب درک نشده یا خیلی برای مدله کردن به شیوه‌های سنتی پیچیده است (میلر، ۱۹۹۶).

دوم، دیدگاه پیکره‌بندی عموماً بیان می‌کند که تعداد محدودی استراتژی، نوع سازمانی، وظایف تولیدی و غیره در یک موقعیت خاص ماندنی است. این گونه ویژگی‌های مدل‌های پیکره‌بندی، آنها را در تحقیقات رایج کرده است. مدل‌های پیکره‌بندی عموماً به دو گروه نوع شناسی و تاکسونومی تقسیم می‌شوند. گرچه هر دو مورد دیدگاهی چند بعدی از سازمان را ارائه می‌دهند، اما آنها در مورد هدف درنظر گرفته شده‌شان، خصوصیات کلیدی و بیانیه

هیل (۱۹۹۳) بیان می‌کند که همه انتخاب‌های دیگر (زیرساختاری) به انتخاب فرایند تولید وابسته است. بری و هیل (۱۹۹۲) حوزه تصمیمات سیستم‌های کنترل و برنامه‌ریزی تولید را به تصویر کشیده‌اند. اسکینر (۱۹۹۲) اهمیت مدیرت میانی و میسترک و همکاران (۱۹۹۲) ارتباط بین فرهنگ سازمانی و استراتژی تولید را نشان داده‌اند (وس، ۲۰۰۵).

البته، این اقدام‌ها در سیستم‌های خدماتی، سیستم‌های عملیاتی متفاوت است. آراندا (۲۰۰۲) ۹ تصمیم ساختاری و زیرساختاری را که به تعیین استراتژی عملیاتی خدماتی منجر می‌شد، شناسایی کرد که عبارت بودند از: چیدمان، فرایند تحويل خدمات کششی /فساری، درجه استانداردسازی فرایند، تعداد خدمات مختلف ارائه شده، استفاده از IT (کاهش هزینه در مقابل بهبود خدمات)، فعالیت‌های اداری روبروی جلو/عقب، تخصص نیروی انسانی، درجه مشارکت مشتری و طراحی و توسعه خدمات نوین.

## ۲-۲- پیکره‌بندی سیستم‌های تولیدی

مدلهای پیکره‌بندی<sup>۱</sup> چارچوبی را برای توصیف اشکال سازمانی پیچیده که دارای نمایه‌ای چند بعدی هستند ارائه می‌دهند و آن را به عنوان خوش‌هایی عموماً اتفاق افتاده از شاخص‌ها و ارتباطاتشان که به طور داخلی بهم چسبیده‌اند، تعریف می‌کنند (الترا و همکاران، ۲۰۰۵).

توسعه و بهبود شکل دهی، نوع شناسی<sup>۲</sup> و تاکسونومی<sup>۳</sup> مبنایی برای تحقیق استراتژی است و به ویژه هنگامی مفید است که هدف تحقیق، تعیین الگوهای مسلط در سازمان است یا هنگامی که ارتباط بین متغیرهای انفرادی به طور ضعیف درک شده یا

مغزی و فن گروه اسمی شناسایی کردند. فرایندهای جایگزین با استفاده از نظر ۲۰ نفر خبره تهیه شده‌اند که عبارتند از: سیستم تولید حمل کنندگی<sup>۶</sup>، خط جلو رونده قدرتمند<sup>۷</sup> و سیستم با چینش تصادفی و واقع شده به وسیله ربات.<sup>۸</sup> در CNVR، تجهیزات می‌توانند روی یک خط قرار گیرند و حمل کننده‌های موتوری می‌توانند برای حمل کالاهای در جریان ساخت از یک ایستگاه به دیگری نصب شوند. خط مونتاژ POWR شامل انواع تجهیزات خودکار است. انعطاف پذیری تکراری امکان پذیر است. هر ایستگاه کاری دارای یک ریز پردازنده مبتنی بر کنترلر قابل برنامه ریزی است که می‌تواند در پایان با رایانه مرکزی تحت شبکه شود. تجهیزات مورد استفاده در ROBT مشابه POWR است. ربات‌ها باید محصولات در جریان ساخت را تشخیص داده، انتخاب کنند و در ایستگاه‌های کاری قرار دهند. هر ربات قابل برنامه ریزی است. انعطاف پذیری تکراری و پردازش می‌تواند از طریق کنترل رایانه‌ای به دست آید.

کوتا و اورن (۱۹۸۹)، استراتژی‌های تولید کنندگان را با توجه به ساختار تولیدی آنها شناسایی کردند. آنها ساختار تولید را مطابق سه بعد تعریف کردند: پیچیدگی ساختار فرایند، پیچیدگی خط تولید و قلمرو سازمانی. پیچیدگی ساختار فرایند با عنوان مفهوم قدیمی بلوغ فرایند تعریف می‌شود. یک فرایند نابالغ نمایشی از بسیاری عدم استمرارها بین مراحل پردازش است. دومین بعد، پیچیدگی خط تولید است که به عنوان معیاری برای تنوع محصولات در خط‌های تولید تعریف می‌شود؛ از محصول سفارشی تا محصولات انفرادی، و سومین بعد، قلمرو سازمانی است. متغیرهای مورد تأکید آنها برای این بعد شامل قلمرو جغرافیایی تولید، تمرکز جغرافیایی بازار، ادغام عمودی و قلمرو بازار-

های نظری مجسم شده درون آنها متفاوت هستند (بوزارس و مک درموت، ۱۹۹۸). پیکره‌بندی تصمیمات تولیدی بیشتر؛ عنوان سیستم‌ها و یا فرایندهای تولیدی دیده می‌شود. تحقیق‌های مختلف در این زمینه انجام شده است و به ایجاد انواع سیستم‌های تولیدی منجر گردیده است که تا حد ممکن در ذیل به آنها پرداخته می‌شود.

هایز و ویل رایت (۱۹۷۹ و ۱۹۸۴) از یک ماتریس برای نشان دادن انواع سیستم‌های تولیدی استفاده کردند. آنها در ماتریس‌شان از دو بعد استفاده کردند: ساختار محصول که به مراحل چرخه حیات محصول اشاره دارد و ساختار فرایند که مراحل چرخه حیات فرایند را از فرایند کارگاهی تا جریان مستمر نشان می‌دهد. آنها چهار نوع فرایند را شناسایی کردند، شامل فرایند کارگاهی، جریان خطی غیرپیوسته (دسته ای)، جریان خطی غیر پیوسته (خط مونتاژ) و جریان مستمر. شرکت‌ها می‌توانند قابلیت تولیدی خود را در حرکت از محصولات سفارشی و کارگاه‌ها<sup>۹</sup> به پایین تا محصولات استاندارد و خطوط تولید خودکار<sup>۱۰</sup> تغییر دهند.

هیل (۱۹۹۴) مبتنی بر ۲۵ بعد از جنبه‌هایی از محصول و بازار، خصوصیات تولید، مباحث هزینه و سرمایه گذاری و انتخاب‌های زیرساختاری پنج نوع فرایند عمومی را شناسایی کردند. آنها شامل فرایندهای پروژه‌ای، کارگاهی، دسته ای، خطی و مستمر بودند. کیم و ولی (۱۹۹۳) تاکسونومی از فرایندها مبتنی بر انعطاف پذیری فنی و پیچیدگی فنی را ارایه کردند و فناوری‌های تولیدی جدیدتر مثل FMC، FMS و سیله‌هایی را با فرایندهای سنتی استفاده شده به وسیله هایز و ویل رایت مرتبط کردند.

موهانتی و دشموخ (۱۹۹۹) در مطالعه خود سیستم‌های تولیدی جایگزین را با استفاده از طوفان

تجهیزات و جریان مواد طی آنها است که از چیدمان وظیفه ای با جریان مواد به شدت متغیر شروع شده و تا چیدمان خطی با جریان سخت و خشک مواد و محصولات در جریان ساخت ادامه دارد. بنابر حالات مختلف این دو بعد، هفت سیستم تولیدی با عنوانین کارگاهی، دسته ای، خطی با سرعت متأثر از اپراتورها، خطی با سرعت متأثر از تجهیزات، مستمر، درست به موقع و تولید منعطف تعریف شدند. خصوصیات این سیستم‌ها و نحوه ارائه اهداف تولیدی به وسیله آنها توسط میلتبرگ شرح داده شد (محقر و همکاران، ۱۳۸۴). جدول ۲ خلاصه مطالعات فوق را نشان می‌دهد.

مشتری است. آنها در یک فضای سه بعدی هشت استراتژی (سیستم) عمومی را شناسایی کردند که بیان کردند دو استراتژی به علت این‌که تناسب ممکنی را بین سه بعد برقرار نمی‌کنند، شدنی نیستند.

میلتبرگ (۱۹۹۵) بر اساس ماتریس محصول/ فرایند هایز و ویل رایت (۱۹۷۹) ماتریسی دو بعدی بر اساس چهار شاخص را به نام ماتریس PV-LF ارایه کرد. این چهار شاخص تنوع- حجم و چیدمان- جریان مواد بودند. یک بعد ماتریس نشان دهنده تنوع و حجم محصولات تولیدی است که از محصولات خیلی زیاد در حجم یکی، تا یک محصول در حجم بسیار بالاست و بعد دیگر ماتریس شامل چیدمان

جدول ۲ پیشینه مطالعاتی پیکره‌بندی تصمیمات تولیدی

سیستم‌های تولیدی پیشنهادی	تصمیمات تولیدی در تحقیق	سال	نویسنده
۴ چهار نوع فرایند: کارگاهی، خط مونتاژ دسته ای و جریان مستمر	جریان فرایند، حجم تولید، درجه استانداردسازی	۱۹۸۴	هایز و ویل رایت
۲۷ نوع فرایند مبتنی بر سه متغیر	پیچیدگی ساختار فرایند، پیچیدگی خط تولید، قلمرو سازمانی	۱۹۸۶	کوتا و اورن
۵ نوع فرایند: پروژه ای، کارگاهی، دسته ای، خطی و مستمر	جنبه‌های پوشش محصول و بازار، تولید، سرمایه گذاری و هزینه و زیرساختارها	۱۹۹۳	هیل
۶ نوع فرایند: کارگاهی، خط مونتاژ دسته ای، جریان مستمر، FMS•FMC	انعطاف پذیری فنی و پیچیدگی فنی	۱۹۹۳	کیم و لی
۵ نوع فرایند: کارگاهی، خط مونتاژ دسته ای، جریان مستمر و سفارشی سازی انبوه	جریان فرایند، حجم تولید، درجه استانداردسازی، مسیر بهینه حرکت از یک فرایند به دیگری	۱۹۹۳	پین و همکاران
۶ نوع سیستم: کارگاهی، جریان دسته ای، خطی با سرعت اپراتور، خطی با سرعت تجهیزات، جریان مستمر، JIT و FMS	حجم تولید، تنوع تولید، چیدمان تجهیزات، جریان مواد	۱۹۹۵	میلتبرگ
۳ نوع فرایند: پردازش دستی، چند ایستگاه با کنترل رایانه ای، پردازش در ایستگاه به کمک رایانه	سیستم اداره مواد، ظرفیت تولیدی	۱۹۹۹	موهانتی و دشموخ

آنها تاثیرگذار است. سونی و کودالی (۲۰۱۱) نشان دادند که استراتژی رقابتی شرکت‌های تولیدی روی استراتژی زنجیره تامین آنها تاثیرگذار است و همچنین، آنها بیان کردند که تناسب بین این دو باعث عملکرد بالاتر شرکت خواهد گردید.

### ۳- روش شناسی تحقیق

**۱-۳- جامعه و نمونه آماری و جمع‌آوری داده‌ها**

سیستم تولیدی را به عنوان مجموعه‌ای از زیرسیستمهای تولیدی، شامل زیرسیستم‌های ساختاری و زیرساختاری تعریف می‌نماییم. از آنجایی که شرکت‌های تولیدی ممکن است دارای چندین کارخانه باشند، بنابر این واحد تحلیل ما عبارت است از: هر کارگاه یا کارخانه تولیدی زیرمجموعه یک شرکت تولیدی که دارای مدیر تولید یا مدیر برنامه ریزی تولید مجزا باشد، که به کمک نرم افزار WIMSF330 ورژن ۸۷ وزارت صنایع سابق معین شده‌اند.

بنابراین جامعه آماری عبارت‌ست از: کلیه کارخانه‌ای تولیدی زیر مجموعه شرکت‌های تولیدی دارای پرونده بهره‌برداری از وزارت صنایع جمهوری اسلامی ایران در مشهد. دلایل انتخاب این شهر را می‌توان به صورت ذیل نوشت: این شهر با داشتن بیش از ۱۰ شهرک صنعتی و منطقه مجاز صنعتی و تعداد ۱۲۹۰ واحد (تحلیل) فعال از ۱۷۴۰ واحد استان ۷۴ درصد و از ۱۶۶۴۵ واحد کشور تقریباً ۸ درصد جامعه آماری را تحت پوشش قرار می‌دهد، که پس از استان اصفهان و تهران در رتبه سوم قرار دارد. از نظر شباهت تنوع شرکت‌ها از حیث تعداد آنها در هر

### ۲-۳- تولید و عملکرد کسب و کار

ریچاردسن و همکاران (۱۹۸۵) بیان کردند که عملکرد باید در نتیجه اولویت‌های رقابتی ناشی از تصمیمات تولیدی ایجاد گردد. رث (۱۹۸۹) همچنین بیان کرد که استراتژی تولید با معیارهای عملکردی تولید که روی واحد کسب و کار تاثیر دارد، مرتبط است. ژائو و همکاران (۲۰۰۶) نیز نشان دادند که خوش‌های استراتژیک آنها در هفت معیار عملکرد مالی در نظر گرفته شده بر مبنای اظهار نظر پاسخ دهنده‌گان برای اشکال ایده آل گروه‌ها و نه واقعیت آنها، در تحقیق‌شان دارای تفاوت معنی داری هستند. مارتین و دیاز (۲۰۰۸) در تحقیق‌شان که به استخراج دو نوع استراتژی تولید متفاوت متوجه شد، ضمن نشان دادن شکل تصمیمات تولیدی در استراتژی‌های مستخرج‌شان نشان دادند که بین این دو گروه در برخی معیارهای عملکرد کسب و کار تفاوت معنی داری وجود دارد؛ هر چند که در معیار کلی در نظر گرفته شده توسط آنها تفاوت معنی داری مشاهده نشد. آنها از معیارهای رشد فروش، رشد سود و ROA برای سنجش عملکرد کسب و کار شرکت‌ها استفاده کردند. ماثور و همکاران (۲۰۱۱) نحوه ارزیابی عملکرد را در تولید کنندگان خودکار بررسی کرده نشان دادند که اثربخشی کلی تجهیزات می‌تواند به عنوان ابزار مناسبی برای اندازه‌گیری عملکرد در این‌گونه تولیدکنندگان استفاده شود. کیووی و همکاران (۲۰۰۹) نشان دادند که در گیری حوزه‌های مختلف وظیفه‌ای در تدوین تصمیمات استراتژیک تولیدی بر ارائه عملکرد مناسبتر تولیدی

توزيع و جمع‌آوری شد که نرخ پاسخ‌گویی ۴۱ درصد بود.

### ۲-۳- طراحی پرسشنامه

سنجه‌های (تاكسون‌های) مورد نیاز برای اندازه‌گیری سازه‌های مورد بررسی، تصمیمات تولیدی، پس از بررسی پیشینه تحقیق منطبق بر جدول ۳ است. از طیف ۷ تایی لیکرت برای پاسخ‌گویی استفاده شد که نمره ۱ نشان دهنده مقدار "بسیار زیاد" بود. البته، برای برخی سنجه‌ها به طور متناسب از واژگان مربوطه استفاده گردید.

برای بررسی روایی پرسشنامه اقدامات ذیل صورت گرفت. ترجمه سنجه‌های شناسایی شده در ادبیات و رفع ابهامات موجود در آنها با مشارکت اساتید دانشگاهی و متخصصان تولیدی، شش مورد از پرسشنامه ابتدایی، به طریق رو در رو از صنایع مختلف با مشارکت محقق بررسی و یا تکمیل شد. از تکمیل کنندگان خواسته شد تا برداشت خود را برای محقق بیان دارند تا در مورد یکسان بودن با آنچه مدنظر محقق بود تصمیم گیری شود. سعی شد حالات مختلف بیان شده در هر شرکت و بیان‌های دیگر در شرکت‌های بعدی به بحث گذاشته شود که به چندین مورد اصلاح در پرسشنامه‌ها منجر گردید. نتایج تکمیلی پرسشنامه‌های مرحله قبل نشان دهنده آن بود که بین موردهای مطالعه مختلف تمایز قابل قبولی ایجاد شده است. نتایج به دست آمده از شرکت‌ها با آنچه در ادبیات در زمینه سیستم‌های تولیدی وجود دارد، همخوانی لازم را داشت.

صنعت، سطح دارایی ثابت و تعداد اشتغال بین این شهرستان با شهرستان‌ها بیانگر شباهت آنها و روایی انتخاب این قلمرو برای تحقیق است (نرم‌افزار WIMSF330 ورزن ۸۷ وزارت صنایع). با توجه به حجم جامعه زیاد و وجود مقیاس ترتیبی و با درنظر گرفتن درصد اطمینان ۹۵ درصدی و دقت ۱,۰ انحراف معیار تقریبی ۰,۶۶۷ برای طیف ۷ گزینه‌ای پاسخ‌گویی، حجم نمونه ۱۷۱ برای جامعه ۱۲۹۰ تایی مناسب است. بنابراین، پرسشنامه طراحی شده بین ۴۶۰ شرکت تولیدی توزیع شد که از این میان ۱۸۷ پرسشنامه تکمیل و بازگردانده شد.

داده‌ها باید برای سازه‌های تصمیمات تولیدی و عملکرد کسب و کار جمع‌آوری می‌شد. ذکر این نکته نیز حائز اهمیت است که تعداد محدودی از شرکت‌های تولیدی دارای بیش از یک کارگاه یا کارخانه بوده که از آنها به تعداد کارگاه‌ها پرسشنامه جمع‌آوری گردیده است و یکی از ملاک‌های وجود کارگاه‌های بیش از یک در یک شرکت ثبت و ضبط عملکرد کسب و کار مستقل برای واحد مربوطه در آن شرکت بوده است که این مشکل عملکردهای مالی مستقل و متفاوت از یکدیگر آنها را برطرف می‌نماید. بسیاری از متغیرهای مورد بررسی در سازه‌ها قابل مشاهده نیستند و شرکت‌ها اجازه بررسی اسناد و مدارک مرتبط و همچنین، بررسی موردي را نمی‌دهند. بنابر این، تصمیم بر انتخاب شیوه کمی پیمایش شد؛ بدین صورت که پرسشنامه‌ای برای تکمیل توسط آنها بنابر خوداظهاری طراحی گردد. پرسشنامه‌ها طی یک دوره سه ماهه بین نمونه تحقیق

### جدول ۳ سنجه‌های مورد اندازه‌گیری سازه‌های تحقیق: تصمیمات تولیدی و عملکرد

طبقه سازه	سازه مورد بررسی	علامت اختصاری	سنجه‌های مورد اندازه‌گیری
تصمیمات تولیدی	مدیریت منابع انسانی	L	سطح مهارت (میلتبرگ، ۱۹۹۵)، آموزش، وسعت طیف و ظایف و مسئولیت محوله، کار تیمی (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
تصمیمات تولیدی	سیستم های کنترل و برنامه ریزی تولید	PL	نوع سیستم کنترلی (کششی، فشاری)، سطح مرکز در برنامه ریزی، نوع موجودی (میلتبرگ، ۱۹۹۵)، کاهش زمان پیشبرد تولید و راه اندازی ها، مدیریت خرید درست، بموصع (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
تصمیمات تولیدی	ساختار سازمانی تولید	O	ارتفاع ساختار سازمانی (میلتبرگ، ۱۹۹۵)، نحوه تصمیم گیری، ارتباط بین مدیریت و کارگران، تیم های پروژه ای چند وظیفه ای (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
تصمیمات تولیدی	مدیریت و کنترل کیفیت	Q	مدیریت کیفیت جامع، حلقه های کیفیت، برنامه های نقص صفر، کنترل کیفیت آماری، نگهداری پیشگیرانه، بهبود کیفیت مستمر، ISO9000 (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
تصمیمات تولیدی	برنامه های حفاظت محیط زیست	PR	سیستم های مدیریت محیط، ISO14001، (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
تصمیمات تولیدی	منابع (ادغام عمودی)	S	میزان ادغام عمودی، تعداد تامین کنندگان، نوع رابطه (میلتبرگ، ۱۹۹۵) هماهنگی با تامین کنندگان، یکپارچگی سیستم های اطلاعاتی با تامین کنندگان (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
تصمیمات تولیدی	تکنولوژی فرایند	T	مقدار اتوماسیون (робات، AGV، CAM، CAD)، نوع چیدمان تجهیزات، میزان تخصصی یا چند منظوره بودن تجهیزات، حجم کار با تجهیزات (میلتبرگ، ۱۹۹۵)
تصمیمات تولیدی	زیرساخت ها	F	مکان، اندازه، مرکز کارگاهها، میزان تخصصی بودن کارگاهها (میلتبرگ، ۱۹۹۵)
تصمیمات تولیدی	ظرفیت	C	ظرفیت گسترش، سرمایه گذاری در کارگاه، تجهیزات و R&D، شکل دهی مجدد فیزیکی کارگاه، شکل دهی مجدد به چیدمان کارگاه (دیاز و همکاران، ۲۰۰۷)
عملکرد کسب و کار	عملکرد کسب و کار	PE	رشد فروش، رشد سود، ROA (مارتن و دیاز، ۲۰۰۸)

نتایج برای داده‌های ترتیبی ۷ گزینه‌ای به صورت جدول ذیل بود که در سؤالهایی با اختلاف ۳ از ۷ نمره سعی شد در جمله‌بندی و اصلاح آنها تجدید نظر شود.

برای بررسی پایایی ابزار تحقیق از روش‌های پایایی آزمون مجدد و پایایی بین ارزیاب‌ها در نمونه مقدماتی استفاده گردید. در دو شرکت آزمون مجدد پرسشنامه‌ها در فاصله‌ای تقریباً سه هفته‌ای اجرا شد.

جدول ۴ خلاصه نتایج بررسی پایایی - اختلاف بین آزمون‌ها

شرکت	درصد اختلاف	حداکثر اختلاف محتمل	اختلاف دو آزمون
شرکت ۱	۲۶	۲۲۴	% ۱۲
شرکت ۲	۳۵	۲۲۴	% ۱۶
میانگین	۳۰,۵	۲۲۴	% ۱۴

نیز برای اطمینان بیشتر صورت گرفت. برای بررسی روایی سازه از روایی همگرایی استفاده شد. روایی همگرایی بیان می‌کند که بین نتایج به دست آمده و سازه نظری توافق وجود داشته باشد. برای این منظور از تحلیل عاملی تاییدی با چرخش متعامد واریماکس استفاده گردید. نتایج در جدول ۵ آورده شده است. KMO ملاک، بار عاملی بالاتر از ۰,۵ بود. شاخص KMO برای هر سازه نشان‌دهنده کفايت نمونه برای اجرای تحلیل عاملی است.

سطح معنی داری آزمون بارتلت نیز نشان‌دهنده آن است که از تحلیل عاملی می‌توان برای شناسایی سازه استفاده نمود. حداقل مقدار شاخص KMO برابر ۰,۵ و حداقل سطح بارتلت ۰,۰۵ است. تعداد تکرار نیز نشان‌دهنده آن است که پس از چند تکرار تحلیل عاملی نتایج فوق حاصل شده است. فقط در مورد سازه تامین کنندگان با توجه به آنکه در تکرار اول آماره‌های قابل قبول حاصل نشد، با حذف یک

در شرکت دیگر از پایایی نتایج بین ارزیاب‌ها استفاده شد؛ بدین شکل که دو پرسشنامه توسط مدیر تولید و مدیر کنترل کیفیت تکمیل گردید. نتایج به گونه‌ای بود که اختلاف بالاتر از ۳ مشاهده نشد و اختلاف بین دو ارزیاب ۱۲ درصد بود. برای بررسی پایایی درونی سنجه‌ها از ضربی آلفای کرونباخ استفاده شد. برای اجرای این کار از نمونه مقدماتی ۱۵ تایی از کارگاه‌های تولیدی استفاده شد. از آنجایی که آزمون فوق در این مرحله دارای نتایج مناسبی بود و همچنین، این آزمون مجدد روی نمونه اصلی تحقیق اجرا شد و نتایج قابل انکا بود، از آوردن نتایج خودداری گردید. نتایج این آزمون برای نمونه اصلی تحقیق در جدول ۵ آورده شده است.

## ۲ تحلیل داده‌ها

۴-۱- روایی و پایایی ابزار تحقیق  
علاوه بر بررسی روایی و پایایی روی نمونه مقدماتی، آزمون‌های مناسب برای این منظور روی نمونه تحقیق

## جدول ۵ نتایج بررسی روایی و پایایی روی نمونه تحقیق

سازه	سنجه	بار عاملی	KMO	بارلت	تعداد تکرار	واریانس تبیین شده	$\alpha$ کرونباخ
L	L1	.84					.82
	L2	.84					.74
	L3	.78					
	L4	.78					
PL	PL1	.83					
	PL2	.87					.77
	PL3	.79					.78
	O1	.78					
O	O2	.60					.79
	O3	.73					.50
	Q1	.84					
	Q2	.85					
Q	Q3	.82					.76
	Q4	.62					.72
	PR1	.87					.76
	PR2	.87					.70
S	S1	.73					
	S2	.60					.77
	S3	.73					.50
	S4	.77					
T	T1	.77					
	T2	.73					.47
	T3	.59					.60
	T4	.60					
F	F1	.68					
	F2	.72					.70
	F3	.72					.50
	C1	.71					
C	C2	.65					.65
	C3	.72					.48
	C4	.72					
	PE1	.92					
PE	PE2	.90					.80
	PE3	.72					.72

جدول، همچنین حاوی میانگین تاکسون‌ها در هر خوش و حجم واحدهای قرارگرفته در آن است. تحلیل واریانس برای نشان دادن اختلاف بین خوش‌های در هر طبقه تصمیم تولیدی انجام شد. نتیجه نشان‌دهنده وجود اختلاف بین تمامی خوش‌های در همه تاکسون‌ها بود. نتیجه این تحلیل در جدول ۷ وجود دارد.

#### ۴-۳- نامگذاری خوش‌های

فرایند تحلیل خوش‌های شامل تحلیل داده‌ها و سپس نامگذاری<sup>۱۱</sup> مناسب آنهاست. برای نامگذاری خوش‌های استراتژی تولید از نمره‌های طبقه‌های تصمیم تولیدی، رتبه هر طبقه تصمیم تولیدی بین تمامی طبقات در همان خوش و رتبه آن بین تمامی خوش‌ها مطابق جدول ۷ استفاده شد.

#### ۴-۱-۳- خوش ۱: سیستم تولیدی "زیرساختارگراها"

نخستین گروه تولیدکنندگان بدین دلیل تولیدکنندگان زیرساختارگرا نامگذاری شدندکه تصمیمات تولیدی زیرساختاری در آنها مانند برنامه‌ریزی تولید، ساختار سازمان تولید و برنامه‌های کیفیت در رده‌های بالاتری نسبت به تصمیمات تولیدی ساختاری مانند تامین‌کنندگان، زیرساخت‌های فیزیکی و تکنولوژی فرایند قرار داشتند. آنها همچنین، بین کلیه سیستم‌های تولیدی مستخرج در تمامی تصمیمات تولیدی در رتبه سوم قرار داشتند؛ بجز در تصمیم برنامه‌های حفاظت از محیط که در رتبه دوم قرار داشت. در این سیستم تولیدی اولویت تاکید بر برنامه‌ریزی تولید و کمترین تاکید بر برنامه‌های ظرفیت است.

سنجه با بارعاملی پایین و تکرار تحلیل، نتایج قابل قبول حاصل شد(تاریخ ۲۰۰۷)

برای بررسی پایایی پرسشنامه از معیار  $\alpha$  کرونباخ استفاده شد. طبق نظر نونالی(۱۹۷۸) سازه دارای پایایی خواهد بود، در صورتی که مقدار این معیار بالاتر از ۰,۷ باشد، و حتی مطابق نظر ساکاکیبارا و همکاران(۱۹۹۷) اگر معیار جدید باشد، مقدار ۰,۶ نیز قابل قبول است(گروبکر و گروبمن، ۲۰۰۶). برای تمامی سازه‌های مورد سنجش در این تحقیق مقدار این معیار ، حداقل ۰,۷ را دارا بود. نتایج این تحلیل نیز در جدول ۵ آورده شده است.

#### ۴-۲- تحلیل خوش‌های

تحلیل خوش‌های<sup>۹</sup> در جهت پیکربندی تصمیمات تولیدی و ایجاد تاکسونومی مبتنی بر نمره‌های حاصل از آنها استفاده گردید. لمان پیشنهاد می کند که تعداد خوش‌ها باید بین  $n/60$  تا  $n/30$  باشد که در آن حجم نمونه تحقیق است (لمان، ۱۹۷۹). با این احتساب، در این تحقیق با توجه به حجم نمونه ۱۸۷ تائی، تعداد خوش‌ها می تواند بین ۳ تا ۵ باشد. از تحلیل خوش‌های سلسله مرتبی  $k$  میانگین برای گروه‌بندی نمونه استفاده شد. این تکنیک برای سه، چهار و پنج خوش‌های اجرا گردید و از آنجایی که سه خوش‌های تمايز مناسبی را بین گروه‌ها در تاکسون‌ها<sup>۱۰</sup> ایجاد نمی‌کرد، و در پنج خوش‌های ناچیز موارد در دو خوش‌های استخراج شده بسیار می‌شد، بنابراین، چهار خوش‌های برای تحلیل مناسب در نظر گرفته شد. نتایج حاصل از این تحلیل برای میانگین هر تاکسون و رتبه هر تاکسون (طبقه تصمیم تولیدی) در هر خوش (سیستم تولیدی) و بین سایر خوش‌های در جدول ۶ قابل مشاهده است. این

جدول ۶ سیستم‌های تولیدی منتج از تحلیل خوش‌های تصمیمات تولیدی

خوشه	شاخص	L	PL	O	Q	PR	S	T	F	C	تعداد میانگین موردها
۱	میانگین	۴,۳۶	۴,۹۹	۵۹.۴	۴,۴۷	۳,۹۸	۳,۸	۴,۰۴	۴,۰۹	۳,۷۱	۵۴
	رتبه در خوشه	۴	۱	۲	۳	۷	۸	۶	۵	۹	۴,۲۲
۲	میانگین	۵,۴۴	۵,۸۸	۵,۲۸	۵,۸۷	۵,۷۸	۴,۸	۴,۹۷	۴,۶۵	۵,۰۷	۴۴
	رتبه در خوشه	۴	۱	۵	۲	۳	۳	۷	۹	۶	۵,۳
۳	میانگین	۳,۵۲	۳,۸۵	۳,۶۷	۳,۱۷	۲,۴۵	۲,۷۹	۳,۵۲	۳,۶	۳,۶۶	۳۸
	رتبه در خوشه	۵	۱	۲	۱	۱	۱	۱	۲	۴	۳,۳۶
۴	میانگین	۵,۲۶	۵,۰۸	۴,۹۹	۴,۹۹	۵,۰۹	۳,۶۶	۴,۱۶	۴,۸۶	۴,۷۷	۴,۹۳
	رتبه در خوشه	۲	۱	۲	۳	۹	۸	۶	۵	۷	۴,۸۱
۱	میانگین	۴,۳۶	۴,۹۹	۵۹.۴	۴,۴۷	۳,۹۸	۳,۸	۴,۰۴	۴,۰۹	۳,۷۱	۵۴
	رتبه بین خوشه‌ها	۳	۳	۳	۲	۳	۳	۶	۵	۶	۴,۲۲

جدول ۷ تحلیل واریانس برای بررسی اختلاف بین خوشه‌ها

زیرسیستم تولیدی	خوشه	خطا				Sig.	F
		مجزنور میانگین	df	مجزنور میانگین	df		
L	۲۹,۹۳	۰,۶۵	۳	۰,۶۵	۱۷۱	۴۶,۶۳	.
PL	۲۹,۱۹	۰,۷۷	۳	۰,۷۷	۱۷۱	۳۸,۱۵	.
O	۱۷,۹۵	۰,۶	۳	۰,۶	۱۷۱	۲۹,۷۲	.
Q	۴۸,۱۵	۰,۶	۳	۰,۶	۱۷۱	۸۰	.
PR	۶۸,۸۶	۰,۶۶	۳	۰,۶۶	۱۷۱	۱۰۴,۲۸	.
S	۲۶,۰۷	۰,۷۹	۳	۰,۷۹	۱۷۱	۳۳,۲۳	.
T	۱۸,۵۸	۰,۹۶	۳	۰,۹۶	۱۷۱	۱۹,۴	.
F	۱۱,۲۶	۰,۹۱				۱۲,۴۱	.
C	۲۴,۸	۰,۶۷	۳	۰,۶۷	۱۷۱	۳۷,۲۷	.

آخرین سیستم تولید مستخرج، تولیدکنندگان بالغ هستند. در این سیستم، طبقه تصمیم زیرساخت‌ها در رتبه اول بین کلیه سیستم‌های است، برنامه‌های حفاظت از محیط زیست در رتبه سوم قرار دارد و بقیه تصمیمات تولیدی پس از تولیدکنندگان در کلاس جهانی در رتبه دوم قرار گرفته‌اند. بنا به همین دلیل، این تولیدکنندگان با عنوان تولیدکنندگان بالغ نامگذاری شدند. در این سیستم تولیدی بیشترین تاکید بر برنامه‌ریزی تولید، سپس منابع انسانی و در نهایت، بر برنامه‌های حفاظت از محیط زیست است.

#### ۴-۴- عملکرد کسب و کار

شناسایی اینکه هر سیستم تولیدی تعریف شده دارای چه سطح عملکردی است، آخرین تحلیل در این تحقیق است. همان‌طور که قبل این گردید، برای بررسی عملکرد واحدهای تحلیل از معیار درنظر گرفته شده توسط مارتین و دیاز (۲۰۰۸) استفاده شد. این تحقیق به‌طور مشابه، از معیارهای رشد فروش، رشد سود و ROA استفاده کرده و میانگین SBU آنها را به عنوان عملکرد کسب و کار کل درنظر گرفته است. میانگین گیری از شاخص‌ها باعث هموارسازی آنها گردیده، در ادامه اجرای تحلیل واریانس با شناسایی واریانس بین گروهی همپوشانی معیارها را توجیه خواهد نمود. برای انجام این بررسی، ابتدا به کمک نرم افزار نمونه‌های هر خوشۀ جدا شده، سپس آماره‌های مربوط به معیارهای عملکردی برای هر خوشۀ توصیف گردید. جدول ۸ خلاصه توصیف آماره‌های میانگین و انحراف استاندارد را نشان می‌دهد.

#### ۴-۳-۲- خوشۀ ۲: سیستم تولیدی "سبز"

دومین سیستم تولیدی استخراج شده در صنایع ایران، تولیدکنندگانی در کلاس تولیدی بالا و نوین می‌باشند. در این سیستم تولیدی، تولیدکنندگان در کلیه تصمیمات تولیدی بجز یک مورد در رتبه نخست بین کلیه سیستم‌های تولیدی مستخرج قرار گرفته‌اند. آنها تنها در تصمیم‌تولیدی زیرساخت‌ها در رتبه دوم قرار گرفته‌اند. در خود سیستم تولیدی تصمیمات تولیدی نه کانه به ترتیب برنامه‌ریزی تولید، برنامه‌های کیفیت، برنامه‌های حفاظت از محیط زیست، منابع انسانی، سازمان تولید و سپس برنامه‌های ظرفیت، تکنولوژی، منابع و زیرساخت‌ها قرار گرفته‌اند. در کنار موفق بودن آنها در کلیه زیرسیستم‌ها، تفاوت رتبه این گروه تولیدکنندگان در حفاظت از محیط زیست با بقیه گروه‌ها چشمگیر است، پس می‌توان نام تولیدکنندگان سبز را برای آنها انتخاب کرد.

#### ۴-۳-۳- خوشۀ ۳: سیستم تولیدی "نابغ"

سومین سیستم تولید استخراج با عنوان تولیدکنندگان نابغ، تولیدکنندگانی هستند که در تمامی تصمیمات تولیدی در آخرین رتبه ممکن، یعنی رتبه چهارم در بین کلیه سیستم‌های تولیدی قرار دارند. این تولیدکنندگان کمترین تاکید را روی سیستم تولیدی خود داشته، احتمالاً با الگوهای بازاریابی پیشبرد فروش را انجام می‌دهند. درون این سیستم تولیدی بیشترین تاکید بر برنامه‌ریزی تولید، سپس سازمان تولید و برنامه‌های ظرفیت است و کمترین تاکید بر برنامه‌های حفاظت از محیط و منابع است.

#### ۴-۳-۴- خوشۀ ۴: سیستم تولیدی "بالغ"

### جدول ۸ سطح ارائه معیارهای عملکردی کسب و کار توسط هر سیستم تولیدی مستخرج

سیستم تولیدی						معیار عملکردی
آماره	زیرساختارگرها	سیز	نابالغ	بالغ		
میانگین	۳,۱۶	۳,۵۶	۲,۶۹	۳,۳۴	۰,۳۴	رشد فروش
	۰,۹	۰,۸۳	۱	۰,۸۷	۰,۸۷	
میانگین	۳,۰۶	۳,۵۱	۲,۵۹	۳,۲۲	۰,۸۶	رشد سود
	۰,۹۲	۰,۸	۱,۰۱	۰,۸۶	۰,۷۷	
میانگین	۲,۷۹	۳,۲۳	۲,۶۵	۳,۳۲	۰,۷۷	ROA
	۰,۹۵	۰,۹۵	۰,۹	۳,۲۹	۰,۶۵	
میانگین	۳	۳,۴	۲,۶۵	۳,۲۹	۰,۸۲	عملکرد کسب و کار کل
	۰,۷۶	۰,۷۷	۰,۸۲	۰,۶۵		

زیرساختارگرها و نابالغ نیز اختلاف مشاهده نمی‌شود.

#### نتیجه‌گیری و پیشنهادها

##### ۱-۵ - نتیجه‌گیری

نخستین دسته‌بندی از سیستم‌های تولیدی را هایز و ویل رایت (۱۹۷۹ و ۱۹۸۴) انجام دادند. آنها بر روی دو طیف چرخه حیات محصول و فرایند تولیدی را نشان دادند. آنها بر این مبنای چهار سیستم تولیدی کارگاهی، خط غیر پیوسته دسته‌ای، خط مونتاژ و جریان مستمر را نشان دادند. در آن زمان هنوز تصمیمات زیرساختاری تولید مطرح نبود تا آنکه هیل (۱۹۸۵ و ۱۹۹۴) با تأکید بر محصول و تولید و همچنین، در کنار آنها مباحث سرمایه گذاری و زیرساختاری تولید، سیستم‌های تولیدی پیشنهادی هایز و ویل رایت را به پنج سیستم پروژه‌ای، کارگاهی، دسته‌ای، خطی و مستمر گسترش داد. کوتا و اورن (۱۹۸۹) با تأکید بر سه بعد پیچیدگی ساختار فرایند، پیچیدگی خط تولید و قلمرو سازمانی مدل دو

اجرای تحلیل واریانس نشان‌دهنده وجود اختلاف معنی‌دار بین میانگین‌های معیارهای عملکردی در چهار سیستم تولیدی مستخرج است. با توجه به مفصل بودن جداول برای سه معیار و معیار کلی تنها به ارائه نتایج برای عملکرد کسب و کار کل پرداخته شده است. مقدار آماره آزمون  $F$  با توجه به مجموع مجذورات درون‌گروهی ۱۲,۸۱۱ و بین‌گروهی ۹۵,۴۷۷ برابر ۷,۶۴۸ و دارای سطح معنی‌داری صفر بوده که نشان‌دهنده وجود اختلاف معنی‌دار بین سیستم‌های تولیدی است. اجرای آزمون توکی HSD نشان داد که سیستم‌های تولیدی سیز و نابالغ با یکدیگر و نابالغ و بالغ با یکدیگر دارای اختلاف معنی‌داری در میانگین عملکرد کسب و کار کل هستند. جدول ۹ بازگو کننده این مورد است و نشان می‌دهد که سیستم نابالغ دارای سطح عملکردی پایین‌تری نسبت به بقیه سیستم‌های تولیدی است و بین سه سیستم تولیدی دیگر اختلاف معنی‌داری در این زمینه وجود ندارد و حتی بین سیستم

## جدول ۹ نتایج آزمون توکی HSD برای اختلاف میانگین عملکرد کسب و کار سیستم‌های تولیدی

فاصله اطمینان ۹۵ درصدی		سطح معنی	اختلاف	سیستم تولیدی <i>j</i>	سیستم تولیدی <i>i</i>
حد بالا	حد پایین	داری	میانگین (i-j)		
۰,۰۰۷۹	-۰,۷۹۷	۰,۵۷	-۰,۳۹	سبز	زیرساختارگرها
۰,۸۰۱	-۰,۰۷۹۷	۰,۱۴۹	۰,۳۶	نابالغ	
۰,۱	-۰,۶۷۶	۰,۲۲۹	-۰,۲۸	بالغ	
۰,۷۹۷۴	-۰,۰۰۷۹	۰,۵۷	۰,۳۹	زیرساختارگرها	
۱,۲	۰,۳۰۵۳	۰,۰۰	۰,۷۵*	نابالغ	
۰,۵	-۰,۲۹۲۵	۰,۸۹۷	۰,۱	بالغ	
۰,۰۷۹	-۰,۸	۰,۱۴۹	-۰,۳۶	زیرساختارگرها	
-۰,۳	-۱,۲	۰,۰۰	-۰,۷۵*	سبز	
-۰,۲	-۱,۰۸	۰,۰۰۱	-۰,۶۴*	بالغ	
۰,۶۷	-۰,۱	۰,۲۲۹	۰,۲۸	زیرساختارگرها	
۰,۲۹	-۰,۵	۰,۸۹۷	-۰,۱	سبز	
۱,۰۸	۰,۲	۰,۰۰۱	۰,۶۴*	نابالغ	

\*اختلاف معنی دار در سطح ۵ درصد

شده قرار دادند. کیم و لی (۱۹۹۳) تاکسونومی از فرایندها مبتنی بر انعطاف‌پذیری فنی و پیچیدگی فنی را ارائه کردند و فناوری‌های تولیدی جدیدتر، مثل FMC ، FMS بوسیله هایز و ویل رایت مرتبط کردند. این نخستین ورود سیستم‌های تولیدی ناب به سیستم‌های سنتی تولید بود. این سیستم‌ها تولید تنوع زیادی از محصولات را در سیستم‌های بالغ اجازه می‌دادند. این همان چیزی بود که پین و همکاران با عنوان سفارشی سازی انبوه نیز به آن اشاره کرده بودند. میلتبرگ (۱۹۹۵) در کتاب خود توانست تمامی سیستم‌های اشاره شده فوق را در یک ماتریس با عنوان ماتریس تنوع-حجم، جریان مواد-چیدمان قرار دهد. او هفت

بعدی هایز و ویل رایت در فرایند تولید را به مدل سه بعدی مشتمل بر مباحث ساختاری و زیرساختاری گسترش دادند و بر این اساس هشت سیستم تولیدی تعریف کردند.

در تمامی تحقیقات فوق، دو نوع سیستم تولیدی مقابله هم سیستم‌های نابالغ و بالغ بودند. سیستم‌های نابالغ سیستم‌های غیرمستمر سفارشی و سیستم‌های تولیدی بالغ سیستم‌های مستمر را تشکیل می‌دادند، اما در گذر زمان سیستم‌های مشاهده شدند که استمرار در خط تولید را در کنار تولید مبتنی بر سفارش مشتریان قرار دادند. پین و همکارانش (۱۹۹۳) این نوع سیستم تولیدی را سفارشی سازی انبوه نامیدند و آن را در کنار بقیه سیستم‌های شناخته

کوتا و اورن (۱۹۸۹) با عنوان **GMS1** نامگذاری گردید و بیان شده احتمالاً مزیت رقابتی شرکت مقدمتاً توسط اولویت های رقابتی تولید به دست نمی آید، بلکه از فعالیت های تجاری دیگر حاصل می شود. تولیدکنندگان زیرساختار گراها و بالغ نیز مانند سیستم های مابین تولید کارگاهی و مستمر و ناب قرار داشتند که با استراتژی های عمومی ۲، ۳، ۶ و ۷ کوتا و اورن (۱۹۸۹) قابل مقایسه است.

جدول ۱۰ نشان دهنده خلاصه ای از مباحث فوق در نتیجه گیری می باشد.

نتایج بررسی عملکرد این چهار گروه تولیدی نشان داد که بجز گروه تولیدکنندگان نابالغ بین بقیه گروه ها در عملکرد کسب و کار تفاوت معنی داری وجود ندارد. البته، این موضوع قابل توجیه است، زیرا عملکرد یک واحد کسب و کار به عملکرد بخش های دیگر آن نیز وابسته است و این تحقیق نشان داد که سه گروه تولیدکنندگان دیگر به این واسطه دارای تفاوت معنی داری در عملکرد خود نیستند.

دلالت هایی در پیشینه تحقیق نیز در این زمینه پیدا می شود، به گونه ای که ژائو و همکاران نیز نشان دادند که بین گروه های استراتژیک خود با عناوین تاکیدکنندگان کم، خدمت دهنده ایان بوه، سفارشی سازان کیفیت و پیمانکاران تخصصی نیز اختلاف معنی داری در عملکرد وجود ندارد. همچنین، بین دو گروه تولیدکنندگان تعقیب کننده خبرگی و تمرکز یافته بر کیفیت و تحويل در اسپانیا نیز تفاوت معنی داری در عملکرد تجاری مشاهده نشد (مارتين و دیاز، ۲۰۰۶).

سیستم تولیدی را معرفی و آنها را به صورت تولید دستی، تولید انبوه و ناب دسته بندی نمود. از محدود مطالعات تاکسونومیک در این زمینه مطالعه مربوط به موهانتی و دشموخ بود. آنها با بررسی سیستم اداره مواد، سیستم حمل و تکنولوژی تولید سه سیستم تولیدی را پیشنهاد کردند که نوع اول آن سیستم پردازش دستی، نوع دوم سیستم کترل رایانه و نوع سوم سیستم رباتیک بود. در مطالعه دیگری که توسط مارتين و دیاز (۲۰۰۶) در صنایع اسپانیا انجام شد پس از آن که استراتژی های تولیدی در شرکت های تولیدی اسپانیا شناسایی شد، وضعیت ۹ دسته تصمیمات تولیدی در هر استراتژی بررسی شد، اما هیچ گاه بر شکل دسته بندی موجود این تصمیمات تولیدی اشاره ای نشد.

در تحقیق حاضر با کمک همان ۹ دسته تصمیمات تولیدی به کار رفته در تحقیق مارتين و دیاز، خوش بندی تصمیمات تولیدی انجام شد. شاید تحقیق حاضر گسترده ترین تحقیق تا حال حاضر در به کار گیری متغیرهای طبقه بندی در نوع خود باشد. مشابه آنچه در دسته بندی میلتبرگ (۱۹۹۵) از سیستم های تولیدی وجود داشت، سیستم های تولیدی ما نیز دارای گروهی ناب است، مانند کیم و لی (۱۹۹۳) و پین و همکاران (۱۹۹۳) و یا آنچه **GMS8** نامگذاری شد. تولیدکنندگان نابالغ نیز تولیدکنندگانی بودند که تاکیدکمی بر اقدام های تولیدی خود داشتند، همانند فرایندهای نابالغ پیشنهاد شده به وسیله هایز و ویل رایت (۱۹۷۹) و هیل (۱۹۸۵) و یا آنچه توسط

## جدول ۱۰ سیستم‌های تولیدی مستخرج از تحقیق، ویژگی‌ها و مقایسه با تحقیقات مشابه

سیستم‌های تولیدی مشابه (نویسنده)	تصمیمات تولیدی اولویت دار (رتبه بین سیستم‌ها)	سیستم‌های استخراج شده تحقیق حاضر
روی طیف سیستم کارگاهی تا مستمر(هایز و ویل رایت، ۱۹۷۹؛ هیل، ۱۹۸۵) یا GMS1 (کوتا و اورن، ۱۹۸۹) GMS8	<ul style="list-style-type: none"> <li>برنامه ریزی تولید(۳)</li> <li>بقیه تصمیمات(۳) بجز برنامه های حفاظت محیط(۲)</li> </ul>	تولیدکنندگان زیرساختارگرا
<ul style="list-style-type: none"> <li>تولید کنندگان کلاس جهانی (پین و همکاران، ۱۹۹۳؛ کیم و لی، ۱۹۹۳)</li> <li>GMS8 (کوتا و اورن، ۱۹۸۹)</li> <li>TIA (میلتبرگ، ۱۹۹۵)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>زیرساختاری بالاخص برنامه ریزی تولید(۱)</li> <li>ساختاری(۱) بجز تکنولوژی و زیرساخت ها(۲)</li> </ul>	تولیدکنندگان سبز
<ul style="list-style-type: none"> <li>فرایندهای نابالغ (هایز و ویل رایت، ۱۹۷۹؛ هیل، ۱۹۸۵)</li> <li>GMS1 (کوتا و اورن، ۱۹۸۹)</li> <li>سیستم کارگاهی و دسته ای (میلتبرگ، ۱۹۹۵)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>برنامه ریزی تولید(۴)</li> <li>سازمان تولید(۴)</li> <li>بقیه تصمیمات(۴)</li> </ul>	تولیدکنندگان نابالغ
<ul style="list-style-type: none"> <li>فرایندهای بالغ(هایز و ویل رایت، ۱۹۷۹؛ هیل، ۱۹۸۵)</li> <li>و جریان مستمر FMS (میلتبرگ، ۱۹۹۵)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>برنامه ریزی تولید(۲)</li> <li>منابع انسانی(۲)</li> <li>بقیه تصمیمات(۲) بجز تکنولوژی فرایند و زیرساختها(۱)</li> </ul>	تولیدکنندگان بالغ

را برای سازمان ایجاد کنند. بنابراین، پیشنهاد می‌شود در تحقیقی بر شکل‌های ایده‌آل سیستم‌های تولیدی تمرکز شود و آنها استخراج گرددن. بررسی نحوه عملکرد مالی شرکت‌های تولیدی مورد مطالعه نیز می‌تواند در این جهت کمک نماید، البته، باید این نکته را نیز درنظر گرفت که در برخی موقع عملکرد موفق، به ویژه در اقتصاد بیمار نتیجه استراتژی و سیستم تولید مناسب نیست. همچنین، می‌توان برای

## ۵-۲- محدودیت‌ها و پیشنهادها

سؤالی پیش می‌آید و آن این که نوع ایده‌آل پیکره‌ها کدامند؟ آیا مطالعه تاکسونومیک شکل ایده‌آل پیکره‌ها را حاصل کرده است؟ قاعده‌تا پاسخ به هر دو سؤال "احتمالاً" است، زیرا مطالعات تاکسونومیک شکل واقعی متغیرهای پیچیده را نشان می‌دهد (بوزارس و مک درموت، ۱۹۹۸) و معلوم نیست شکل‌های واقعی بتوانند بهترین عملکرد کسب و کار

- Cox, J.F., Blackstone, J.H.(1998), "APICS Dictionary", 9<sup>th</sup> ed., Falls Church, VA.
- Dangayach, G.S., Deshmukh, S.G. (2001), "Manufacturing strategy: literature review and some issue", *Int. J. of Operations & Production Management*, 21(7), 884-932.
- Diaz-Garrido, E., Martín-Peña, M.L., García-Muiña, F.E. (2007), "Structural and customizationl practices as elements of content operations strategy", *Int. J. of Production Research*, 45(9), 2119-40.
- Fine, C.H., Hax, A.C.(1984), "Manufacturing strategy: A methodology and illustration", *Interfaces*, 15(6), 28-46.
- Frohlich, M.T., Dixon, J.R.(2001), "A taxonomy of manufacturing strategies revisited" *J. of Operations Management*, 19 , 541-558.
- Großler, A. , Grubner, A.(2006), "An empirical model of the relationships between manufacturing capabilities", *Int. J. of Operations & Production Management*, 26(5), 458-485.
- Hallgren, M., Olhager, J.(2006), "Quantification in manufacturing strategy: A methodology and illustration", *Int. J. Production Economics* 104, 113-124.
- Hayes, R.H., Wheelwright, S.C.(1979), "Link manufacturing process and product life cycles", *Harvard Business Review* 57(1), 133-140.
- Hayes, R.H., Wheelwright, S.C.(1984), "Restoring our competitive Edge, competing Through manufacturing", *John Wiley and son, New York, NY*.3-24.
- Hill, T.J. (1985)," Manufacturing Strategy, Macmillan", Basingstoke.
- Hill, T.J.(1987), "Teaching manufacturing strategy", *Int. J. Operations & Production Management*, 6(3), 10-20.
- Hill T.J.(1993), "Manufacturing strategy, the strategic management of the manufacturing function." 2<sup>nd</sup> ed, London Business School: The Macmillan Press Ltd.
- Hill, T.(1994), "Manufacturing Strategy: Text and Cases", IrWin, Homewood, IL.
- Joseph, A.T.(1999), "Formulation of manufacturing strategy", *Int. J. Of Adv. Manuf. Technol.* 15, 522-535.
- Kim, Y., Lee, J. (1993), "Manufacturing strategy and production system: an

این کار به جای بررسی شرایط واقعی از نظرسنجی خبرگان و متخصصان تولیدی بهره برد و حتی مقایسه آن با شرایط واقعی می تواند جالب و مفید باشد. بررسی استراتژی های کسب و کار مناسب برای استراتژی های تولید و شرایط محیطی-اقتصادی واقع در آن نیز می تواند از موضوع های جالب برای بررسی باشد.

مورد بعد در خصوص شکل استراتژی تولیدی و اهداف تولیدی منتج از هر کدام از سیستم های تولیدی است. پس پیشنهاد می گردد در تحقیقی رابطه بین هر کدام از اقدام های تولیدی با اهداف تولیدی بررسی و همچنین، سیستم تولیدی مناسب برای هر استراتژی تولید شناسایی شود.

#### منابع:

محقر، علی، علیرضا پویا و مهدی منظری حصار (۱۳۸۴). مدیریت استراتژیک صنعتی، سخن، مشهد: گسترش نرم افزار WIMSF330 و وزارت صنایع و معادن سابق.

- Adamides, E.D.,Pomonis, N.(in press), "The co-evolution of product, production and supply chain decisions, and the emergence of manufacturing strategy", *Int. J. Production Economics*.
- Aranda, D.A. (2002), "Relationship between operations strategy and size in engineering consulting firms", *Int. J. of Service Industry Management*,13(3), 263-85.
- Berry, W.L., Hill, T.J.(1992), "Linking systems to strategy", *Int. J. Operations & Production Management*,15(3), 4-15.
- Bozarth, C., McDermott, C.(1998), "Configurations in manufacturing strategy: a review and directions for future research", *J. of Operations Management*,16, 427-439.

- Qi, Y., Sum, C.C., Zhao, X.(2009), "Simultaneous effects of functional involvement and improvement programs on manufacturing and financial performance in Chinese firms", *Int. J.of Operations & Production Management*, 29(6),636-662.
- Oltra, M.J., Maroto, C., Segura, B.(2005), "Operations strategy configurations in project process firms", *Int. J. of Operations & Production Management* 25(5), 429-448.
- Pine, B.J., Victor, B. and Boynton, A.C. (1993),"Making mass customization work, Harvard Business Review", September-October, 108-19.
- Richardson, P., Taylor, A., Gordon, J. (1985), "A strategic approach to evaluating manufacturing performance". *Interfaces* 15(6),15-27.
- Roth, A.V.(1989),"Linking manufacturing strategy and performance: an empirical investigation." In: *Proceedings of the 49th Annual Meeting of the Academy of Management, Washington, DC.*
- Sakakibara, S., Flynn, B.B., Schroeder, R.G. and Morris, W.T. (1997)," The impact of just-in-time manufacturing and its infrastructure on manufacturing performance", *Management Science*,43(9), 1246-57.
- Samson, D. (1990), "A decision analysis based system for formulating manufacturing strategy", *J. of Intelligent manufacturing*1 , 105-115.
- Skinner, W. (1969), "Manufacturing, missing link in corporate strategy", *Harvard Business Review, May-June*,136-45.
- Soni, G. and Kodali, R.(2011)," The strategic fit between "competitive strategy" and "supply chain strategy" in Indian manufacturing industry:an empirical approach," *MEASURING BUSINESS EXCELLENCE* , 15(2) , 70-89.
- Tan, K., Platts, K.(2004), "The connectance model revised: A tool For manufacturing objective deployment", *J. of manufacturing Technology management*15(2).
- Thun, J.H.(2007), "Empirical analysis of manufacturing strategy implementation", integrated framework", *J. of Operations Management*, 11(1),3-15.
- Kotha, S., Orne, D., (1989). "Generic manufacturing strategies: a conceptual synthesis". *Strategic Management Journal* 10, 211–231.
- Lehmann, D.R., (1979)." Market Research and Analysis". *Irwin, Homewood,IL.*
- Martín,M.L., Díaz, E.(2008), "A taxonomy of manufacturing strategies in Spanish companies", *Int. J. of Operations & Production Management* , 28(5),455-477.
- Mathur, A., Dangayach, G.S., Mittal M.L. and Sharma, Milind K.(2011), "Performance measurement in automated Manufacturing",*MEASURING BUSINESS EXCELLENCE*,15(1),77-91.
- Meyer, A., Tsui, A., Hinings, C., (1993). "Guest coeditors' introduction: configuration approaches to organizational analysis". *Academy of Management Journal* 36 (6), 1175–1195.
- Miller, D.(1996),"Configurations revisited", *Strategic Management Journal*, 17(7), 505–512.
- Miller, J.G., Roth, A.(1994), "A taxonomy of manufacturing strategies". *Management Science* 40(3),285–304.
- Mills, J.G., Platts, K.W., Gregory, M.(1995), "A framework for the design of manufacturing strategy processes", *Int. J. of Operations & Production Management*, 15(4),17-40.
- Miltenburg, J.(1995)," manufacturing strategy", *productivity Press, Portland, OR*
- Misterek, S.D., Schorder, R. and Bates, K.A. (1992)," The nature of the link between manufacturing strategy and organizational culture, in Voss, C.A. (Ed.)", *Manufacturing Strategy, Process and Content, Chapman & Hall, London.*
- Mohanty, R.P., Deshmukh, S.G.(1999), "Evaluating manufacturing strategy for a learning organization: a case", *Int. J. of Operations & Production Management*,19(3), 308-327.
- Nunnally, J.C. (1978), "Psychometric Theory", 2nd ed., *McGraw-Hill, New York, NY.*
- Pine, B.J., Victor, B. and Boynton, A.C. (1993)," Making mass customization work, Harvard Business Review", September-October,108-19.

- Int. J. of Physical Distribution & Logistics Management*, 28(9/10), 724-740.
- Wheelwright, S.(1978)," Reflecting corporate strategy in manufacturing decisions", *Business Horizons*, February, 57-66.
- Zhao, X., Sum, C.C., Qi, Y., Zhang, H, Lee,T.S.(2006), "A taxonomy of manufacturing strategies in China", *J. of Operations Management* 24,621–636.
- Int. J.of Production Economics*, doi:10.1016/j.ijpe.2007.09.005
- Voss, C.A.(2005), "ORIGINAL PAPER Alternative paradigms for manufacturing strategy", *Int. J. of Operations & Production Management*, 25(1)2,1211-1222.
- Wainwright, C.E.R., Bateman, N.(1998), "Auditing system flexibility in the context of manufacturing strategy information" ,

پی نوشت:

<sup>1</sup> Configuration

<sup>2</sup> Typology

<sup>3</sup> Taxonomy

<sup>4</sup> Jobshop

<sup>5</sup> Continious Flow

<sup>6</sup> CNVR

<sup>7</sup> POWR

<sup>8</sup> ROBT

<sup>9</sup> Cluster Analysis

<sup>10</sup> Taxon

<sup>11</sup> Labeling